



## 方达控股公布 2019 年全年业绩

收入增长 20.8%至 100.4 百万美元  
纯利增长 64.0%至 18.4 百万美元  
经调整纯利<sup>1</sup>增长 28.7%至 21.4 百万美元  
未来合约收益增长 48.6%至 109.5 百万美元  
中国和美国分别新增 42,000 平方英尺及 10,000 平方英尺  
生物分析实验室面积  
美国如期扩建 71,000 平方英尺新实验室以扩张 CMC<sup>2</sup>和生物分析业务  
并购助力中国布局 CMC 业务 / 加速建立药物代谢卓越中心

(2020年3月30日-香港) 提供一体化、科学驱动的研究、分析和开发服务，在北美和中国同时运营业务的合同研究机构，方达控股公司（「方达」，「方达控股」或「集团」；股份代码：1521.HK），今日公布其截至2019年12月31日止年度之经审核全年业绩。

### 财务重点

- 收入录得稳健增长，同比增长 20.8%至 100.4 百万美元
- 北美业务收入同比增长 33.1%至 72.8 百万美元，撇除货币换算影响，中国业务同比增长 1.0%至人民币 190.3 百万元
- 毛利率为 37.1%（2018 年为 40.8%）。北美业务及中国业务的毛利率分别为 33.0%及 48.1%（2018 年分别为 31.1%及 59.4%）
- EBITDA 同比增长 57.7%至 29.6 百万美元。经调整 EBITDA<sup>1</sup> 增长 34.8%至 32.6 百万美元。EBITDA 率和经调整 EBITDA 率分别提升至 29.5%（2018 年为 22.6%）及 32.4%（2018 年为 29.1%）
- 纯利同比增长 64.0%至 18.4 百万美元。经调整纯利<sup>1</sup> 增长 28.7%至 21.4 百万美元。纯利率和经调整纯利率分别提升至 18.4%（2018 年为 13.5%）及 21.3%（2018 年为 20.0%）
- 未来合约收益由 2018 年 12 月 31 日的 73.7 百万美元增加 48.6%至 2019 年 12 月 31 日的 109.5 百万美元

<sup>1</sup> 不包括以股份为基础的薪酬开支，上市开支，出售联营公司及附属公司的收益，溢价购买收益，及过往所持有联营公司的权益公允价值变动所产生的收益

<sup>2</sup> 化学、制造和控制

## 运营重点

- 42,000 平方英尺的上海新实验室于 2019 年 9 月正式投入运营。新实验室设施致力于小分子服务的生物分析及样品管理。原 16,000 平方英尺的上海生物分析实验室设施升级改造已基本完成，将完全致力于为生物制剂服务提供生物分析支持，包括蛋白质、细胞及基因疗法以及生物标记物
- 完成于宾州 Exton 扩充 10,000 平方英尺生物分析实验室设施，进一步增强在生物制剂及小分子药物开发、生物标记物、细胞及基因疗法以及高通量临床样品管理方面的生物分析能力
- 于宾州 Exton 租赁 71,000 平方英尺实验室面积，以扩大 CMC 以及生物分析服务。该实验室预期将于 2020 年第四季度部分投入运营
- 将方达苏州的持股比例由 49.04% 提高到 75%，扩张在中国的 CMC 服务能力及业务
- 收购 RMI Laboratories, LLC (“RMI”) 及 BRI Biopharmaceutical Research, Inc. (“BRI”)，两家主要专注于提供科学驱动的药物代谢和开发服务的实验室，加速建立药物代谢卓越中心。此外，通过收购 BRI 将本集团业务据点扩展至加拿大及北美西岸
- 于中国苏州租赁 215,000 平方英尺设施，用于扩张在中国的药物代谢及药代动力学，毒理及安全性评价业务及服务能力。

## 管理层评价

方达控股创始人，名誉主席李松博士表示：「2019 年对方达而言是值得铭记的一年。我们在香港联合交易所成功上市，为我们通过内部扩展及收购发展业务提供了有力的财务支持。

2019 年，我们继续专注于质量与合规、科学创新与技术、效率与生产力以及客户满意度。通过有力的执行策略、健全的业务守则、战略性的服务供应以及营运流程及基础设施的不断改进，我们的收入和纯利均创历史新高。我们的收入和经调整纯利分别增长 20.8% 及 28.7%，我们的未来合约收益达到 109.5 百万美元，为未来发展奠定了坚实的基础。

展望未来，随着获批准创新药物增多、医药研发模式多样化且更多由内部研发转为外部研发服务、生物制剂持续扩大及针对尚未被满足的医疗需求的新疗法不断涌现以及对生物科技公司的投资不断增加，均为医药研发服务供货商提供了明显的增长机会。我们将继续提升在药物发现及开发过程中与客户合作的能力」

方達控股主席、首席执行官李志和博士表示：「2019年，我们在北美继续取得强劲的增长。而中国医疗保健行业经历多项政策出台，尤其是仿制药集中采购试点方案及创新药物纳入医保药品目录，鼓励更多公司转向开发创新药物，令中国创新型制药市场的增长加速，从而使中国对合同研究机构服务的市场需求增加。另一方面，实施药品集中采购，导致仿制药竞标结果出现不确定性及前所未有的价格压力，对仿制药一致性评价的市场需求、推动及执行进度造成暂时性影响，这对本集团在中国的仿制药相关业务的表现造成一定压力。我们相信影响是暂时性的，我们坚持寻求盈利增长、增强核心业务、鼓励内部扩展以及战略收购以扩大及提升我们的服务组合（尤其是专注于创新药物的服务）、扩大地域覆盖以及客户及合作伙伴关系，建立卓越服务中心，并向客户提供优质及时的服务。

在宾州Exton，我们新增10,000平方英尺实验室面积，进一步增强了在生物制剂及小分子药物开发、生物标记物、细胞及基因疗法以及高通量临床样品管理方面的生物分析能力。在中国上海，我们将生物分析实验室的面积从原16,000平方英尺扩大至总共58,000平方英尺。另外，我们已经在宾州Exton租用71,000平方英尺实验室面积，以扩大CMC以及生物分析服务。该实验室已开始进行装修工作，预期将于2020年第四季度部分投入运营。

此外，2020年3月，我们在中国苏州已租赁一个面积逾215,000平方英尺的新设施，将主要用于DMPK研究及加入动物设施以开展非GLP及GLP药代动力学和毒理学研究。这将令我们在中国有能力提供更为全面和完整的药物研发服务。」

我们继续扩大人才库，特别是研究科研人员，以保持高水平、行业领先的专业知识、质量和创新方面的声誉。我们的雇员总人数从2018年底的578人增长至2019年12月31日的712人。

2019年，我们还通过策略性的并购扩张我们的业务。9月，我们将方达苏州的持股比例由49.04%提高到75%，成为其控股股东，扩张在中国的CMC服务能力及业务。11月，我们收购RMI实验室。RMI为一家位于美国宾夕法尼亚州的合同研究机构，主要从事为制药及生物技术公司提供定量及定性药物代谢服务。其提供多样服务，包括全方位的代谢物分析及鉴定服务，如早期发现柔点分析、晚期发现跨物种比较及临床前动物放射性标记质量平衡研究。此项收购将通过更多的科学家、设备及设施扩大本集团的产能，以用于向客户提供现有及全新的服务，并有效扩大我们目前在此特定领域服务的客户群。12月，我们通过收购BRI实验室，增强我们的药物代谢和药代动力学以及生物分析服务的能力及规模，并将我们的业务据点扩展至加拿大及北美西岸。BRI为一家于加拿大温哥华成立至今已逾20年的合同研究机构，为其客户群提供多样服务，包括测量候选药物、代谢物及生物标记物的生物分析、体外药物代谢/吸收、分布、代谢及排泄研究、体内药物代谢和药代动力学/吸收、分布、代谢及排泄研究、配方开发、原料药（「DS」）/药物产品（「DP」）稳定性及化学、制造和控制分析，以及抗癌药物药理评估。该项收购使我们得以向客户更便捷地提供我们的药物代谢和药代动力学以及生物分析服务。

2019年，我们再次荣获行业权威杂志Life Science Leader颁发的“CRO领袖奖”。我们自2014年以来已多次获得该奖项，体现了我们在质量体系、技术能力、法规遵从及客户满意度方面的领先地位。此外，我们继续维持成功的监管检查的良好往绩记录。2019年，我们成功通过美国食品和药物管理局、美国农业部、美国环境保护署、中国国家药监局等监管部门的多次检查，表明我们已达到或超越行业实施的高标准。

作为在大规模增长的市场中快速发展的合同研发机构，为能够充分利用行业增长的强大驱动力，我们将通过招募更多科学家、持续投资于最先进设备及技术、扩大或改善其现有设施并添置新设施，利用现有优势并扩大产能，以便从医药行业的外包及对其服务相关需求的预期增加中寻求机会。此外，我们将策略性地扩大服务范围，通过有机增长及潜在收购为客户提供进一步综合解决方案，从而寻求因对合同研发机构服务的需求不断增长而产生的一系列机会。」

## 2019 年全年业绩

2019年，集团收入同比增长 20.8%至 100.4 百万美元。北美业务收入同比增长 33.1%至 72.8 百万美元。撇除货币换算的影响，中国业务收入从 2018 年的人民币 188.5 百万元增长 1.0%至人民币 190.3 百万元。北美业务收入增长主要由于 (i)本集团进行的营销工作，使其在北美具有强劲的市场表现；及(ii)Concord 设施的毒理学实验室服务逐步增长。中国市场增长放缓，主要是由于 2019 年下半年部分 BE 项目延迟，对我们在中国的生物等效性及生物分析相关服务造成负面影响。

毛利润同比增长 10.0%至 37.3 百万美元，毛利率为 37.1%，而 2018 年毛利率为 40.8%。北美业务和中国业务的毛利率分别为 33.0%和 48.1%，而 2018 年分别为 31.1%和 59.4%。北美业务毛利率提升主要由于北美业务收入录得强劲增长。中国业务毛利率下降主要由于本集团的中国业务就若干租赁物业订立新租赁合同及购置实验室设备(截至 2019 年 12 月 31 日止年度未被充分利用)用作业务扩展。

2019年，集团纯利同比显著增长 64.0%至 18.4 百万美元。纯利率从 2018 年的 13.5%提升至 2019 年的 18.4%，纯利及纯利率大幅上升主要由于 (i) 本集团保持在合同研究机构行业的领先地位及拥有优秀的项目执行能力，加上业务运营具效率及产能利用率提高，从而录得稳健收入增长；(ii) 未动用首次公开发售所得款项产生的利息收入大幅增加；及 (iii) 在我们于 2019 年 5 月 30 日成功完成首次公开发售后，于截至 2019 年 12 月 31 日止年度录得的上市开支减少；部分被 (iv) 销售及营销开支以及行政开支随本集团业务增长而增加；及(v) 以股份为基础的薪酬开支因本公司于 2019 年 2 月 28 日根据 2015 年股份激励计划向合资格雇员授出合共 79,900,000 份新购股权而增加所抵销。

2019 年，经调整纯利（即不包括以股份为基础的薪酬开支，上市开支，出售联营公司及附属公司的收益，溢价购买收益，及过往所持于联营公司的权益公允价值变动所产生的收益）同比增长 28.7%至 21.4 百万美元。经调整纯利率从 2018 年的 20.0%提升至 2019 年的 21.3%。经调整纯利率的上升主要由于(i)本集团保持在合同研究机构行业的领先地位及拥有优秀的项目执行能力，加上业务运营具效率及产能利用率提高，从而录得稳健收入增长及(ii)未动用首次公开发售所得款项产生的利息收入大幅增加；部分被 (iii) 销售及营销开支以及行政开支随本集团业务增长而增加所抵销。

基本和摊薄每股盈利分别同比增加 36.0%及 33.8%至 2019 年的 0.0102 美元和 0.0099 美元。

经调整之基本和摊薄每股盈利分别同比增加 8.2%及 5.5%至 2019 年的 0.0119 美元和 0.0115 美元。

## 主要财务比率

主要财务比率	2019 年	2018 年	变动
收入(百万美元)	100.4	83.1	20.8%
毛利润(百万美元)	37.3	33.9	10.0%
毛利率 (%)	37.1%	40.8%	
纯利(百万美元)	18.4	11.2	64.0%
纯利率 (%)	18.4%	13.5%	
摊薄每股盈利(美元)	0.0099	0.0074	33.8%
经调整 EBITDA(百万美元)	32.6	24.2	34.8%
经调整 EBITDA 率 (%)	32.4%	29.1%	
经调整纯利(百万美元)	21.4	16.6	28.7%
经调整纯利率 (%)	21.3%	20.0%	
经调整摊薄每股盈利(美元)	0.0115	0.0109	5.5%

## 综合损益表

(百万美元)	2019 年	2018 年
<b>收入</b>	<b>100.4</b>	<b>83.1</b>
服务成本	(63.1)	(49.2)
<b>毛利</b>	<b>37.3</b>	<b>33.9</b>
其他收入	5.5	0.5
其他收益及亏损净额	1.9	0.1
研发开支	(1.5)	(1.7)
减值亏损(扣除拨回)	(0.0)	(0.6)
销售及营销开支	(3.9)	(2.6)
上市开支	(1.6)	(6.4)
出售联营公司的收益	0.0	0.4
出售附属公司的收益	0.0	0.1
溢价购买收益	0.0	0.8
行政开支	(16.4)	(10.4)
融资成本	(1.2)	(0.4)
分占联营公司溢利(亏损)	0.6	0.3
<b>除税前溢利</b>	<b>20.9</b>	<b>14.1</b>
所得税开支	(2.4)	(2.9)
<b>年内溢利</b>	<b>18.4</b>	<b>11.2</b>
<b>本公司拥有人应占年内溢利</b>	<b>18.4</b>	<b>11.2</b>
每股盈利 - 基本(美元)	0.0102	0.0075
每股盈利 - 摊薄(美元)	0.0099	0.0074

注：由于四舍五入可能导致上述结果加总并不完全一致

## 综合资产负债表

百万美元	2019年12月31日	2018年12月31日
<b>流动资产</b>		
存货	0.2	0.1
贸易及其他应收款项及预付款项	24.9	19.5
未开票收入	7.8	7.1
可收回税项	1.3	1.2
受限制银行存款	0.4	-
现金及现金等价物	207.8	16.3
	<b>242.4</b>	<b>44.2</b>
<b>非流动资产</b>		
物业、厂房及设备	28.3	22.9
使用权资产	21.1	-
商誉	6.3	-
无形资产	7.6	-
于联营公司的投资	0.5	9.9
递延税项资产	8.3	0.1
受限制银行存款	0.3	0.3
其他长期存款	0.4	0.1
应收长期票据	0.1	-
	<b>72.9</b>	<b>33.3</b>
<b>总资产</b>	<b>315.3</b>	<b>77.5</b>
<b>流动负债</b>		
贸易及其他应付款项	10.4	11.1
客户垫款	12.8	11.4
银行借款	0.5	2.7
来自关联方的贷款	-	1.5
应付所得税	1.4	1.1
应付股东款项	0.2	0.2
租赁负债/融资租赁承担	3.8	1.9
	<b>29.1</b>	<b>29.9</b>
<b>非流动负债</b>		
银行借款	-	0.5
递延税项负债	1.4	0.8
租赁负债/融资租赁承担	16.6	2.3
其他长期负债	2.9	0.5
	<b>20.9</b>	<b>4.1</b>
<b>总负债</b>	<b>50.0</b>	<b>34.0</b>
<b>资本及储备</b>		
股本	0.020	0.002
储备	264.6	43.6
非控股权益	0.7	-
<b>权益总额</b>	<b>265.3</b>	<b>43.6</b>

注：由于四舍五入可能导致上述结果加总并不完全一致

## 经调整 EBITDA 之差额对账表

百万美元

经调整 EBITDA 对账表	2019 年	2018 年
<b>EBITDA</b>	<b>29.6</b>	<b>18.8</b>
以股份为基础的薪酬开支	3.3	0.4
上市开支	1.6	6.4
出售联营公司的收益	(0.0)	(0.4)
出售附属公司的收益	-	(0.1)
溢价购买收益	-	(0.8)
过往所持于联营公司的权益公允价值变动所产生的收益	(1.8)	-
<b>经调整 EBITDA</b>	<b>32.6</b>	<b>24.2</b>

## 经调整纯利之差额对账表

百万美元

经调整纯利对账表	2019 年	2018 年
<b>纯利</b>	<b>18.4</b>	<b>11.2</b>
以股份为基础的薪酬开支	3.3	0.4
上市开支	1.6	6.4
出售联营公司的收益	(0.0)	(0.4)
出售附属公司的收益	-	(0.1)
溢价购买收益	-	(0.8)
过往所持于联营公司的权益公平值变动所产生的收益	(1.8)	-
<b>经调整纯利</b>	<b>21.4</b>	<b>16.6</b>

注：由于四舍五入可能导致上述结果加总并不完全一致

## 关于方达控股公司

方达控股公司为一间发展迅速的CRO，提供贯穿整个药物发现和开发过程的一体化、科学驱动的研究、分析和开发服务，协助制药公司实现药物开发目标。方达受益于在北美和中国（全球合同研究机构服务的两大市场）均有业务，并有能力把握两个市场中的增长机遇。

## 前瞻性陈述

本新闻稿载有若干前瞻性陈述，该等前瞻性陈述并非历史事实，乃基于本集团的信念、管理层所作出的假设及现时所掌握的资料而对未来事件作出的预测。尽管本集团相信所作的预测合理，但基于未来事件固有的不确定性，前瞻性陈述最终或会变得不正确。前瞻性陈述受以下相关风险影响，其中包括本集团所提供的服务的有效竞争能力、能够符合扩展服务的时间表的能力。本新闻稿所载的前瞻性陈述中仅以截至有关陈述作出当日为准，除法律有所规定外，本集团概不承担义务对该等前瞻性陈述更新。因此，阁下应注意，依赖任何前瞻性陈述涉及已知及未知的风险。本新闻稿载有的所有前瞻性陈述需参照本部分所列的提示声明。



## 采用经调整之财务指标

本公司已提供作为额外财务计量的经调整纯利、经调整纯利率、经调整 EBITDA、经调整 EBITDA 率及每股经调整基本及摊薄盈利（剔除以股份为基础的薪酬开支、上市开支、出售联营公司或附属公司收益、议价购买收益及过往所持于联营公司的权益公允价值变动所产生的收益），惟该等数据并非国际财务报告准则所要求，也不是按该准则所呈列。本公司认为以上经调整的财务计量有利于管理层及投资者理解以及评估本公司的基础业绩表现及经营趋势，并且通过参考该等经调整财务计量，及借着消除本集团认为对本集团业务的表现并无指示性作用的若干异常、非经常性、非现金及/或非经营项目的影响，有助管理层及投资者评价本集团财务表现。然而，该等非国际财务报告准则财务计量的呈列，不应被独立地使用或被视为替代根据国际财务报告准则所编制及呈列的财务资料。该等经调整业绩不应被独立看待，或被视为替代根据国际财务报告准则所编制的业绩结果。

投资者垂询：

高奕峰先生

首席财务官

方达控股公司

邮箱: [ir@frontagelab.com.cn](mailto:ir@frontagelab.com.cn)

闵乐先生

投资者关系总监

方达控股公司

邮箱: [ir@frontagelab.com.cn](mailto:ir@frontagelab.com.cn)